



CAPITAL  
DENTAL  
capitaldental.es

diciembre 2024

113

REVISTA INFORMATIVA DEL ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID

COLPRODECAM OS DESEA

*Felices fiestas  
y un próspero 2025*



**COLPRODECAM**

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales  
de la Comunidad de Madrid

*Por una sonrisa  
certificada  
y colegiada*



91 758 02 38 [www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org) [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)



## ZIRKONOFEN TURBO

VELOCIDAD MÁS ALLÁ DE CUALQUIER EXPECTATIVA

SISTEMA  
ABIERTO

SINTERIZACIÓN  
ULTRASPEED

**75**  
MIN

**120**  
UNIDADES DE ZIRCONIA

VELOCIDAD  
DE CALENTAMIENTO HASTA

**150**  
°C/MIN

**-84%**  
TIEMPO NECESARIO\*

VELOCIDAD  
DE ENFRIAMIENTO HASTA

**60**  
°C/MIN

**-81%**  
CONSUMO DE ENERGÍA\*

\*Comparación entre el programa Standard y Ultraspeed para la zirconia Prettau® 2 Dispersive®.



Incl. Zirkonzahn.App



# XIV TORNEO DE PÁDEL COLPRODECAM

**11 de enero de 2025**

Horario: 9:00-13:00 h.

**Club R3 Pádel Indoor Mejorada**  
(Mejorada del Campo, Madrid)

**¡Inscríbete!**  
Plazas limitadas

**info@colprodecam.org**  
**Tel. 91 758 02 38 / 39**

Patrocinado por:



**\*Sólo colegiado/as de COLPRODECAM**



CAPITAL  
DENTAL  
capitaldental.es

#### DIRECCIÓN DEL COLEGIO

C/ Doctor Esquerdo nº 166. 1ºE  
28007 Madrid  
Tel.: 91 758 02 38  
Tel. y fax: 91 758 02 39  
info@colprodecam.org  
www.capitaldental.es



Comunidad  
de Madrid

--CAPITAL DENTAL no se identifica--  
necesariamente con las opiniones  
vertidas en sus páginas por los  
colaboradores, ni por la información  
de los anuncios publicitarios.

Depósito Legal:  
M-13244-2019 - ISSN 2659-7977

#### Edita:

Ilustre Colegio Profesional de Pro-  
técnicos Dentales de la Comunidad  
de Madrid

#### Director:

Enrique Díaz Mayoral

#### Subdirectora:

Manuela Arriaga Bravo

#### Director de Publicidad:

Antonio Pugliese Pazos

Diseño, maquetación

e impresión:

www.tintaymedia.com

## JUNTA DE GOBIERNO

### Presidente

Esteban Mayoral Ordóñez

### Vicepresidente

Juan Carlos Megía Real

### Secretario

Ángel Luis Romero de Miguel

### Tesorero

Javier Ráez Neira

### Interventor de Cuentas

Enrique Díaz Mayoral

### Vocales

Alberto Hoyos Hoyos

Pablo Gallardo Sánchez

Juan Carlos Ruiz Algar

Manuela Arriaga Bravo

### Secretaría

Elena Muñoz de Osma y

Paz García Adrián

Lunes a Viernes de 10 a 15 horas

Lunes y Jueves de 16,30 a 20,30 horas

Teléfono: 91 758 02 38

Teléfono y fax: 91 758 02 39

Correo: info@colprodecam.org

Web: www.colprodecam.org

### Marketing y Comunicación

Responsable: Antonio Pugliese Pazos

Lunes a Viernes de 10 a 15 horas

Jueves de 16,30 a 20,30 horas

Correo: comunicacion@colprodecam.org

Teléfono: 91 559 48 63 / 615 88 33 10

### Asesoría Jurídica

Asesoría Civil, Penal, Mercantil y

Administrativo-Sanitaria

Responsable: Juan Murall Herreros

Jueves de 16,30 a 20,30 horas

Teléfonos: 91 758 02 38/39

Correo: info@colprodecam.org

### Asesoría Laboral, Fiscal y Contable

Responsable: Alberto Sánchez Moreno

Lunes de 16,30 a 20,30 horas.

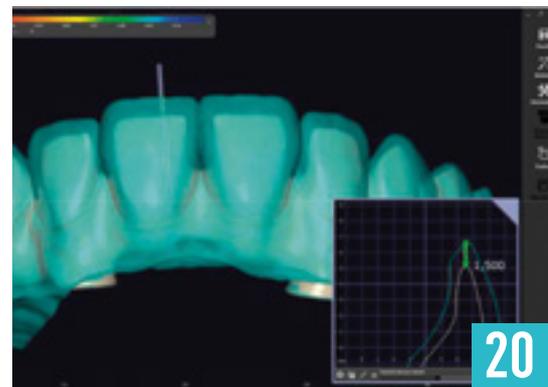
Teléfonos: 91 758 02 38/39

Correo: info@colprodecam.org

Porque esta revista  
es de **CAPITAL** importancia  
en el sector **DENTAL**

# Sumario

- 6 ■ Editorial
- 8 ■ Noticias COLPRODECAM
- 19 ■ Notas de Prensa
- 20 ■ Artículo Técnico
- 38 ■ Mercadillo
- 40 ■ Convenios



## PUBLICIDAD

Zirkonzahn	Interior Portada	Autopromo Web	27
Autopromo Pádel	3	Autopromo Boletín	33
Autopromo Colprodecam	7	Asoprodentes	36
CNC Dental	9	Bolsa de Empleo	37
Autopromo Colprodecam	15	Autopromo Libros	42
Unidesa	17	Autopr. Cuota Colegial	Interior Contraportada
Autopromo Colprodecam	18	Promedent	Contraportada
Gealsi Asesores	23		

# Queridos compañeros y compañeras protésicos dentales de la Comunidad de Madrid:

Con la llegada de diciembre, el aire se llena de ilusión, las calles se visten de luz y color, y los corazones se abren a los buenos deseos y la esperanza. Es un momento único del año, un tiempo para la reflexión, para compartir con quienes amamos y para valorar lo que hemos construido juntos. Desde la Junta de Gobierno del Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, queremos enviaros un mensaje que celebre todo lo que somos como colectivo y que mire al futuro con optimismo y determinación.

Las fiestas navideñas nos invitan a reconectar con lo esencial. En una sociedad que a menudo parece dominada por la prisa y el ruido, esta época nos recuerda la importancia de parar y disfrutar de las cosas simples: una cena en familia, una conversación cercana, el calor de una amistad verdadera. Como profesionales, estamos acostumbrados a dedicar tiempo y esfuerzo al bienestar de los demás, y sabemos lo importante que es también cuidar de nuestras propias relaciones y emociones. Por ello, os animamos a que estos días sean una oportunidad para compartir con las personas que queréis, para reforzar los lazos que os sostienen y para regalaros momentos de alegría y serenidad.

Pero la Navidad es también un tiempo para reafirmarnos en nuestros valores. Como protésicos dentales, llevamos en nuestro ADN profesional la dedicación al detalle, la búsqueda de la excelencia y el

compromiso ético. Nuestra labor trasciende lo técnico: ayudamos a devolver sonrisas, a mejorar vidas y a construir confianza. Estos valores, que guían cada una de nuestras acciones, son también los que debemos proyectar en nuestra vida personal. Las fiestas nos invitan a reflexionar sobre lo que creemos correcto y a fortalecer nuestro compromiso con aquello que consideramos justo y necesario, tanto dentro como fuera de nuestra profesión.

El año 2024, que ahora despedimos, ha sido un año de retos significativos, pero también de importantes logros. Hemos enfrentado adversidades que pusieron a prueba nuestra capacidad de adaptación, resiliencia y creatividad, y, una vez más, hemos demostrado la fuerza que tenemos como colectivo. Gracias al trabajo incansable de cada uno de vosotros, hemos conseguido avanzar en la defensa de nuestra profesión, en la mejora de la calidad de nuestro trabajo y en el fortalecimiento de los lazos que nos unen. Desde aquí, queremos expresar nuestra gratitud más sincera: vuestra dedicación diaria es la esencia que hace posible que nuestro Colegio sea un referente de excelencia profesional y humanidad.

En este tiempo de balances, no podemos olvidar que lo conseguido este año no habría sido posible sin la colaboración y el apoyo mutuo. Juntos hemos dado pasos hacia un futuro mejor, y juntos debemos seguir trabajando para que nuestra profesión continúe creciendo y ocupando el lugar que merece en el ámbito

sanitario y social. La unidad y la cooperación son nuestra mayor fortaleza, y estamos seguros de que, con ellas como bandera, podremos afrontar cualquier desafío que el futuro nos depare.

Miramos al 2025 con esperanza y determinación. Es un año nuevo que se presenta ante nosotros como un lienzo en blanco, listo para ser pintado con nuevos proyectos, metas alcanzadas y sueños hechos realidad. Desde la Junta de Gobierno, queremos desearos que este nuevo año os traiga prosperidad, tanto en el ámbito profesional como en el personal. Que cada uno de vosotros encuentre la energía para seguir superándose, el tiempo para disfrutar de lo que realmente importa y la satisfacción de saber que vuestra labor marca la diferencia.

Además, os animamos a que el año que viene sigamos avanzando juntos en la defensa de nuestra profesión. Hay retos por delante, sin duda, pero también grandes oportunidades. Este es el momento de reforzar nuestra voz, de continuar trabajando unidos y de mantenernos firmes en nuestros valores. La excelencia, la ética y el compromiso con la salud y el bienestar de las personas son principios que debemos seguir defendiendo con orgullo y convicción.

Finalmente, queremos enviaros un mensaje de amor y gratitud. Amor por lo que hacemos, por las personas que nos rodean y por los valores que compartimos. Gratitud por un año lleno de aprendizajes, de logros y de momentos compartidos. Estas fechas son un recordatorio de todo lo que tenemos y de lo afortunados que somos por poder dedicar nuestra vida a una profesión tan noble y significativa.

Que estas fiestas sean un tiempo de alegría, de reencuentros y de renovación. Que el espíritu de la Navidad os inspire y os llene de fuerza para afrontar con ilusión el año que comienza. Y, sobre todo, que nunca perdamos de vista lo que realmente importa: las personas que nos rodean, los valores que nos definen y la pasión por lo que hacemos.

Os enviamos nuestro más cálido abrazo y nuestros mejores deseos. ¡Felices fiestas y un próspero año nuevo!

### La Junta de Gobierno

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid



## COLPRODECAM

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid

*Por una sonrisa  
certificada  
y colegiada*



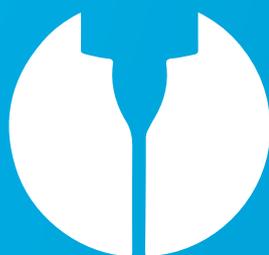
# Qué pretende hacer el actual comité ejecutivo del consejo general con el trabajo, esfuerzo y obtención de ingresos de todos los protésicos dentales de España

Como todos sabemos, cerca del 99,9% de todos nosotros obtenemos nuestros ingresos por encargos que hacen las clínicas dentales. Es evidente que sin esos encargos prácticamente ningún laboratorio podría sobrevivir y nos veríamos abocados a la ruina. Ahora resulta que, en la locura de nuestro actual Comité Ejecutivo del Consejo General, se ha integrado con fuerza un nuevo propósito **con la intención de prohibir a los protésicos dentales de España toda relación económica directa o indirecta con los odontólogos o sus clínicas dentales**. Osea que los Odontólogos y sus clínicas no puedan realizar los encargos que siempre han realizado y que la Ley y la Jurisprudencia admiten tradicionalmente. Pero además los dirigentes del Consejo no se van a limitar a los laboratorios pues **incluso van a extender la prohibición a los trabajadores por cuenta ajena si en los laboratorios donde trabajan se aceptan encargos de clínicas y odontólogos**.

Como veréis a continuación, los dirigentes del Consejo General en vez de defender nuestra profesión, pretenden controlar a todos los protésicos dentales de España, pero este sistema de control siempre lo utilizaran contra las personas que ocupen cargos en las Juntas de Gobierno de los Colegios que consideren rivales políticos o ideológicos, contra los Protésicos Dentales que les incomoden o contra los que protesten o entiendan que merecen un escarmiento. Además, ese camino puede abocar al cierre de laboratorios y pérdidas de ingresos para los mismos y los trabajadores que tengan.

**¿Cómo Pretende el Comité Ejecutivo del Consejo General conseguir el establecimiento de esa prohibición?**

Sencillamente aprobando un código deontológico que establezca la prohibición de recibir encargos de clínicas dentales.



# CNC DENTAL

01



**ESCANEADO INTRAORAL  
EN CLÍNICA DENTAL**

02



**ENVÍO DEL  
ARCHIVO DIGITAL  
AL LABORATORIO**

03



**TECNOLOGÍA  
CAD / CAM  
DE CNC DENTAL**

04



**IMPRESIÓN 3D  
DE PRÓTESIS DENTAL  
POR CNC DENTAL**

05



**RESULTADO**



## CNC DENTAL

Somos especialistas  
en la impresión 3D  
de prótesis dentales  
de resina y metal

En este sentido el nuevo proyecto de código deontológico, que no está aprobado todavía, aparece publicado en la página web del Consejo General y lo podéis descargar íntegramente para vuestra comprobación.

Resumidamente os podemos decir que dicha prohibición se contempla y resulta del contenido de los artículos 4.c), 15 y 35 del Proyecto de Código Deontológico que el Consejo General publicó en su página web el pasado 30 de julio de 2024.

En concreto el contenido de dicho articulado es el siguiente:

**Artículo 4.** Son principios básicos de las normas de conducta de los Protésicos Dentales, los siguientes:

c) Libertad de elección.

El Protésico Dental debe ser elegido por el paciente, y todo Protésico Dental tiene el deber de facilitar el ejercicio de este derecho, siendo contrario a la deontología profesional cualquier comportamiento que tenga como resultado que no sea el paciente quien elija al Protésico Dental.

**Artículo 15.** El Protésico Dental tiene el deber de evitar que quien se encuentre en el ejercicio clínico de la odontología, intermedie en o con la prótesis dental, o participe en cualquier fase de su proceso productivo.

**Artículo 35.** El Protésico Dental tiene prohibida cualquier relación de dependencia económica, directa o indirecta, derivada de su ejercicio profesional, con

profesionales o empresas dedicadas al ejercicio clínico de la odontología.”

**Si a lo anterior le añadís que los Estatutos definitivos aprobados por el Consejo General, publicados mediante Real Decreto 381/2024, de 16 de abril, por el que se regulan los Estatutos Generales de los Colegios de Protésicos Dentales de España y de su Consejo General han establecido en los artículos 61 y 64 la que la infracción de esa prohibición puede ser una falta muy grave y sancionada con Inhabilitación para ocupar cargos de representación en el ámbito de los órganos colegiales y del Consejo General durante un tiempo no superior a tres años o con Multa de entre 1.001 euros y 5.000 euros.**

comprenderéis, que ello supone un ataque sin precedentes a nuestra profesión desde la institución que se supone que debe velar por los intereses de la misma a nivel estatal.

Desde este Colegio, estamos trabajando junto con los Colegios de otras Comunidades Autónomas en poner fin a este sinsentido.

No obstante, consideramos importante que conozcáis esta información por la gravedad de la misma.

**COLPRODECAM**

# Congreso ACADEN 2024: Innovación y excelencia en la prótesis dental



**E**l Congreso ACADEN 2024, celebrado en Granada del 15 al 17 de noviembre, reunió a destacados profesionales de la prótesis dental bajo la organización de la Asociación Científica Andaluza para la Divulgación de la Prótesis Dental. Charlas, talleres y las últimas tecnologías marcaron este evento, que también contó con la representación del Ilustre Colegio de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid.

## Charlas magistrales: de la tecnología CAD-CAM al minimalismo en cerámica

El congreso destacó por sus conferencias de alto nivel, centradas en la integración de la tecnología digital y su impacto en la práctica diaria. **José María Fonollosa** explicó cómo los protocolos CAD-CAM mejoran la calidad en prótesis completas. **Diogo Firmino**, por su parte, exploró el “darwinismo tecnológico”, mostrando



cómo la inteligencia artificial y los avances digitales han transformado el flujo de trabajo del técnico dental.

En el ámbito estético, **Nondas Vlachopoulos** ofreció un enfoque minimalista para restauraciones cerámicas, mientras que **Ricardo Schäfer** profundizó en la fabricación de restauraciones monolíticas de zirconia, combinando rapidez y precisión con resultados estéticos sobresalientes.

## Talleres prácticos: aprendizaje e innovación al alcance de los asistentes

El programa también incluyó talleres donde los asistentes trabajaron con herramientas y técnicas innovadoras. **Olga Guedella Contreras** presentó "One Touch", una técnica de maquillaje bidimensional y tridimensional para estructuras monolíticas, mientras que **José Carlos Blasco** abordó el maquillaje de supraestructuras fresadas con Vita Vionic® Dent Disc.

La impresión 3D fue uno de los temas más destacados, con expertos como **Federico Ramón Arranz** y **Jandro Díaz**, quienes mostraron las últimas aplicaciones en prótesis removibles y restauraciones permanentes. Además, el taller de **Beatriz Martín** y **Mar Coloma** demostró cómo optimizar la comunicación entre clínica y laboratorio gracias a herramientas digitales como iTero Lumina™ y Exocad.

## Representación madrileña: compromiso con el aprendizaje y la innovación

El Ilustre Colegio de Protésicos Dentales de la

Comunidad de Madrid estuvo representado en el congreso por **Juan Carlos Ruíz Algar** y **Enrique Díaz Mayoral**, quienes asistieron para conocer de primera mano las actividades relevantes de otros colegios y evaluar cómo pueden beneficiar a los protésicos madrileños. Su presencia subraya el compromiso del Colegio con la innovación y la excelencia en el sector.

## Tecnología y estética: el binomio del futuro

Las ponencias y talleres del congreso dejaron claro que el futuro de la prótesis dental pasa por la combinación de tecnología avanzada y atención estética. La aplicación de inteligencia artificial, el uso de materiales innovadores y la digitalización de procesos fueron puntos clave que marcaron la pauta hacia la excelencia en el sector.

ACADEN 2024 se consolidó como un referente en la divulgación científica y tecnológica de la prótesis dental, uniendo a expertos nacionales e internacionales y fomentando la colaboración entre instituciones para impulsar el desarrollo del sector.



# La evolución digital y tecnológica marca el éxito del V Congreso Internacional de Prótesis Dental

El pasado 18 y 19 de octubre de 2024, Valencia acogió el V Congreso Internacional de Prótesis Dental, un evento organizado por el Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castellón y Valencia. Con una destacada participación de profesionales nacionales e internacionales, este encuentro ha consolidado su posición como un referente en innovación, formación y networking dentro del sector.

## Innovación y formación: las claves del evento

La cita contó con un cartel de ponentes de primer nivel que abordaron temas de vanguardia en el ámbito de la prótesis dental. Destacaron conferencias como la de **Justo Rubio**, quien expuso sobre “Un nuevo paso en la evolución del laboratorio, un gran beneficio para el paciente”, destacando cómo las mejoras en los procesos técnicos repercuten directamente en la calidad de vida de los pacientes.

Por su parte, **Luis Macieira** abordó “Lo que sabemos y lo que deberíamos saber para trabajar sobre implantes”, destacando la importancia de la formación continua y la evidencia científica en el ámbito implantológico.

La planificación digital fue un eje central del congreso con ponencias como la de **Mar Coloma**, quien presentó “Planificación digital facialmente guiada en tratamientos de implantes”, un enfoque innovador que integra la estética y la funcionalidad desde el diseño inicial.

## El flujo digital: un debate enriquecedor

Un momento destacado del congreso fue la conferencia compartida de **Ramón Asensio Acevedo** y **Joaquín García Arranz** titulada “Digital Teamwork”. Los expertos compararon en detalle los procesos digitales y analógicos empleados en casos clínicos, enfatizando la importancia de la colaboración interdisciplinar para lograr resultados óptimos.

## Nuevas tecnologías y materiales avanzados

La innovación tecnológica fue otro de los pilares del evento. **Javier Pimienta** presentó los avances en “Nuevas tecnologías en la toma de color”, mientras que **Stefan Roozen** exploró las “Posibilidades estéticas con cerámicas sin metal modernas”, destacando su potencial para lograr resultados estéticos sobresalientes.

Asimismo, el taller práctico de **Óscar Jiménez** sobre “Texturizado, infiltración y caracterización de Zr” ofreció una oportunidad para que los asistentes profundizaran en técnicas avanzadas con zirconio.

## Participación del Colegio de Protésicos Dentales de Madrid

El Ilustre Colegio de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid estuvo representado por **Esteban Mayoral Ordóñez**, **Pablo Gallardo Sánchez** y **Juan Carlos Ruiz Algar**, quienes destacaron la

importancia de fortalecer lazos con profesionales de otras comunidades autónomas. Además, su presencia permitió conocer iniciativas que podrían implementarse para mejorar los servicios ofrecidos a los colegiados madrileños.

## Una cita imprescindible para la profesión

El V Congreso Internacional de Prótesis Dental no solo se ha consolidado como un espacio de aprendizaje e innovación, sino también como un punto de encuentro para los profesionales de la prótesis dental en España y más allá. La combinación de tecnología avanzada, intercambio de conocimientos y networking garantiza que este evento siga siendo una cita imprescindible en el calendario profesional.

Con esta edición, Valencia reafirma su compromiso con la excelencia en el sector, marcando un nuevo hito en el camino hacia una prótesis dental cada vez más avanzada y accesible.



### COLPRODECAM

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid

*Por una sonrisa  
certificada  
y colegiada*



# El Colegio de Protésicos Dentales de Madrid se une en apoyo a Valencia tras la DANA del 29 de octubre

**E**l Colegio de Protésicos Dentales de Madrid ha expresado sus condolencias y solidaridad a los colegas de Valencia afectados por las inundaciones causadas por la DANA que azotó la región el pasado 29 de octubre. Desde entonces, el Colegio se encuentra en comunicación con miembros de la Junta de Gobierno del Colegio de Protésicos Dentales de Castellón y Valencia para coordinar ayudas.

El Colegio de Protésicos Dentales de Madrid ha enviado un mensaje de apoyo a los compañeros de Valencia, afectados por el temporal que, el 29 de octubre, provocó una DANA (Depresión Aislada en Niveles Altos), causando inundaciones de gran magnitud en diversas poblaciones de la provincia. Las lluvias torrenciales y riadas han dejado en condiciones precarias a muchos laboratorios de prótesis dental que operan en la zona, dañando instalaciones, maquinaria y materiales esenciales para su labor diaria.

## Comunicación constante y coordinación de ayuda

Desde el inicio de la tragedia, el Colegio de Madrid ha manifestado su solidaridad con los afectados y ha comunicado al Colegio de Castellón y Valencia su disponibilidad para colaborar en la ayuda. Además, se ha solicitado que informen de las necesidades específicas de los laboratorios afectados para organizar una red de apoyo que permita a los protésicos dentales de Madrid contribuir de manera efectiva en esta situación.

Con el objetivo de brindar un soporte real y directo, el Colegio de Castellón y Valencia ha iniciado la elaboración de un listado de los laboratorios de prótesis dental afectados en la región. Este registro servirá para coordinar las solicitudes de ayuda más adecuadas y gestionar la obtención de recursos que ayuden en la reconstrucción de las instalaciones y la reposición de equipos perdidos.

## Apertura de cuenta para donaciones

Para facilitar la ayuda, el Colegio de Castellón y Valencia ha abierto una cuenta bancaria destinada exclusivamente a recaudar fondos para



*Idodentine* **Supergradiente** CAD/CAM disc

Un borde incisivas translucido, **10 capas** de color y una resistencia a la abrasión mejorada. La opción perfecta para sus rehabilitaciones acrílicas de larga duración.

unidesa - *odi*

1952 - 2023

71 años creando sonrisas

la reconstrucción de los laboratorios dañados. Las contribuciones recibidas serán destinadas a la restauración de las infraestructuras y la reposición del material esencial para los protésicos dentales afectados por la riada. El número de cuenta habilitado para este fin es: ES52 0049 5553 8221 1609 7045.

## Dirección para el envío de materiales

Adicionalmente, se ha habilitado una dirección para recibir materiales de reposición, donaciones en especie o cualquier equipo que pueda contribuir al reinicio de actividades en los laboratorios. Las donaciones pueden enviarse al:

**Colegio Oficial de Protésicos Dentales  
de Castellón y Valencia**  
Calle Ciudad Aprendiz, 3- Bajo  
46017 Valencia

## La DANA y sus consecuencias en la provincia de Valencia

La DANA registrada a finales de octubre ha dejado un panorama desolador en muchas zonas de la provincia de Valencia, donde varias poblaciones han sido prácticamente arrasadas por las riadas. Las pérdidas materiales han sido cuantiosas, afectando a diversos sectores económicos y profesionales. En el caso del colectivo de protésicos dentales, la pérdida de maquinaria y materiales de trabajo ha representado un golpe importante, que ha interrumpido su capacidad de servicio y producción. En respuesta, el Colegio de Madrid ha reafirmado su compromiso de mantener informados a sus colegiados para que puedan ayudar en la medida de sus posibilidades.



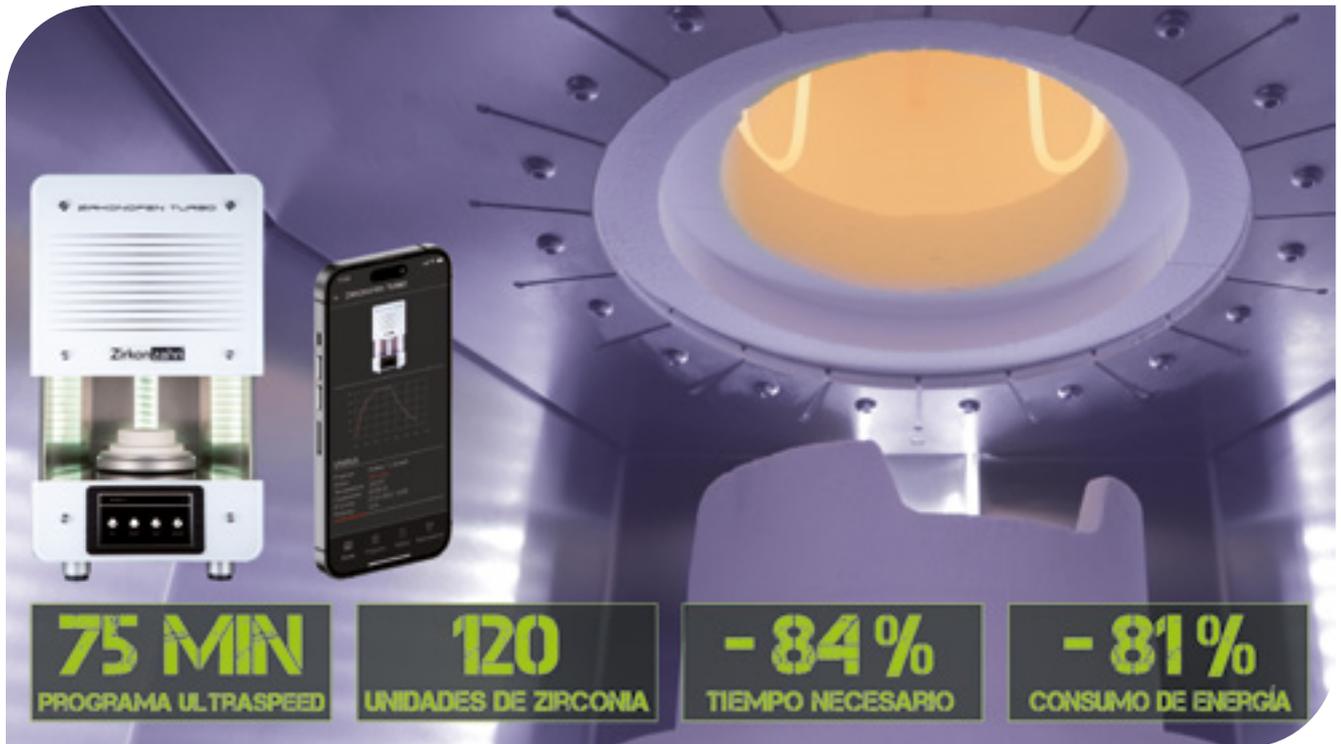
**PROTÉSICO DENTAL,**  
TU DECLARACIÓN DE CONFORMIDAD  
y NÚMERO DE LICENCIA SANITARIA  
te diferencia de los laboratorios ilegales

Tu profesionalidad es garantía de calidad para la sociedad

*Por una sonrisa certificada y colegiada*

☎ 91 758 02 38 🌐 [www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org) ✉ [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)

# Zirkonzahn: Zirkonofen Turbo – Velocidad más allá de cualquier expectativa



Gracias a la probada tecnología de sinterización y a las velocidades de calentamiento de hasta 150 °C/min, con el horno Zirkonofen Turbo se ahorra tiempo y energía: ¡ahora es posible sinterizar pequeñas estructuras de zirconia en sólo 75 minutos! En comparación con el programa estándar, con el programa Ultraspeed se consigue un ahorro de tiempo del 84% y una reducción del consumo de energía del 81%.

Además de los programas Zirkonzahn ya instalados, el usuario puede crear rápida y fácilmente programas de sinterización individuales directamente desde la pantalla táctil del horno. Además, la aplicación Zirkonzahn.App puede utilizarse para supervisar el Zirkonofen Turbo a distancia. Una buena conexión a Internet, permite al mismo usuario descargar e instalar las actualizaciones directamente en el horno. Esto ofrece la ventaja de

recibir siempre las últimas funciones y programas de sinterización.

Gracias a su forma, la cámara garantiza una óptima distribución del calor y un resultado de sinterización uniforme de todos los elementos de las estructuras de zirconia. Debido a su gran volumen de 0,9 l, se pueden sinterizar simultáneamente hasta 120 unidades individuales o hasta tres arcadas completas.

Para mayores informaciones:

**Zirkonzahn Worldwide**  
Via An der Ahr 7  
39030 Gais/Sudtirolo (Italia)  
T +39 0474 066 680  
[www.zirkonzahn.com](http://www.zirkonzahn.com)

# Protocolo Rehabilitación Dentogingival “de la A a la Z”

AUTOR Y COLABORACIONES:

Carlos López Gómez, Alejandro López Gómez, Ferran Puigrefagut Cos, Albert Verd.

## INTRODUCCION

En muchas ocasiones cuando nos encontramos con ausencia de tejido blando (encía) debido a la reabsorción ósea y tenemos que reemplazar dicho tejido con un material protésico (composite, resina o cerámica) se nos presenta un reto que debemos superar copiando fielmente las características que nos encontramos en una encía natural con el objeto de conseguir una buena integración en su entorno. En este artículo se describen las principales maneras de obtener unas características naturales en nuestra rehabilitación dentogingival.

La mayoría de veces cuando tenemos estas características en la que hay que restaurar la encía perdida, debemos preguntarnos si tenemos las herramientas para resolverlo exitosamente. Con lo de herramientas hacemos referencia a si podemos darle la naturalidad que requiere el caso (en este caso con cerámica), si poseemos toda la información necesaria del clínico, si éste dispone de la misma guía de colores personalizada correspondiente a las masas de cerámica que tenemos en el laboratorio, etc. Todos ellos son requisitos necesarios para poder copiar los distintos biotipos naturales de encía y realizar así un trabajo de

alta calidad estética.

## ESTRUCTURA COMPENSADA IDEAL

Es primordial que la estructura metálica sobre la que recubriremos nuestra estética, sea compensada de tal manera que cumpla los requisitos de espacio para el recubrimiento, para la funcionalidad, y para la estética. Para ello siempre partiremos de una prueba de dientes ya sea digital, encerado digital, o algún provisional que el paciente lleve puesto. Lo que nos transmite este paso son los factores a tener en cuenta como la oclusión, dimensión vertical, parámetros estéticos, necesidades del paciente, etc.

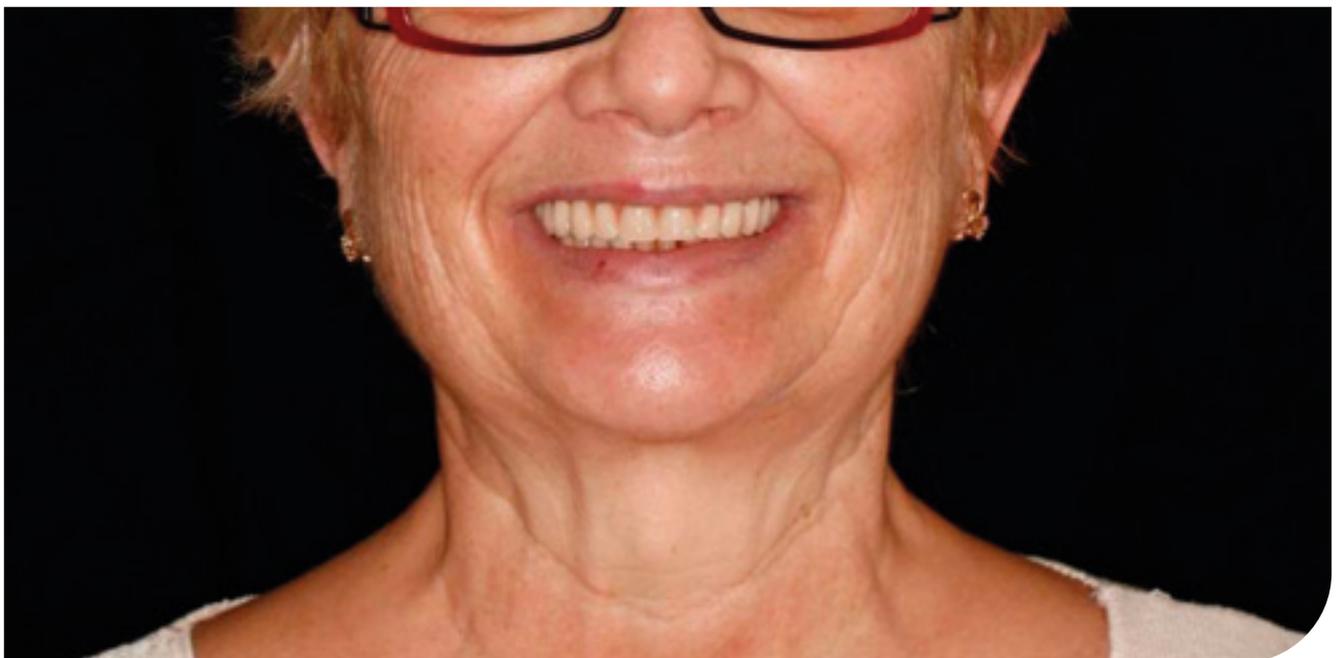
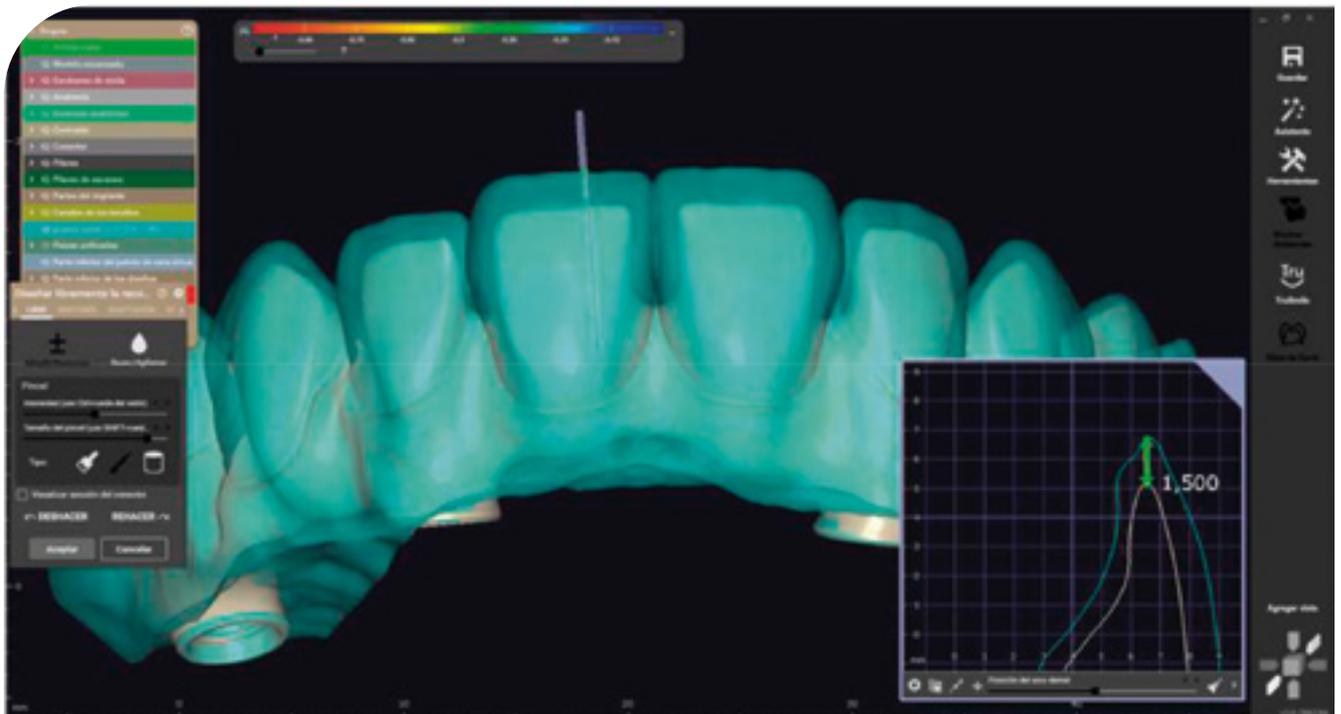
Una vez que estos parámetros están aprobados por el clínico y protésicamente están correctos podemos diseñar con la planificación y con una visión del acabado de la prótesis. Es muy importante la comunicación con el facultativo a la hora del diseño, posibles angulaciones, y preferencias funcionales y estéticas. En nuestros casos, como parámetro estándar siempre dejamos un espacio oclusal en cúspides de 1,5mm que junto con nuestra cerámica sintética como es Noritake es la medida perfecta para trabajar la funcionalidad, oclusión,

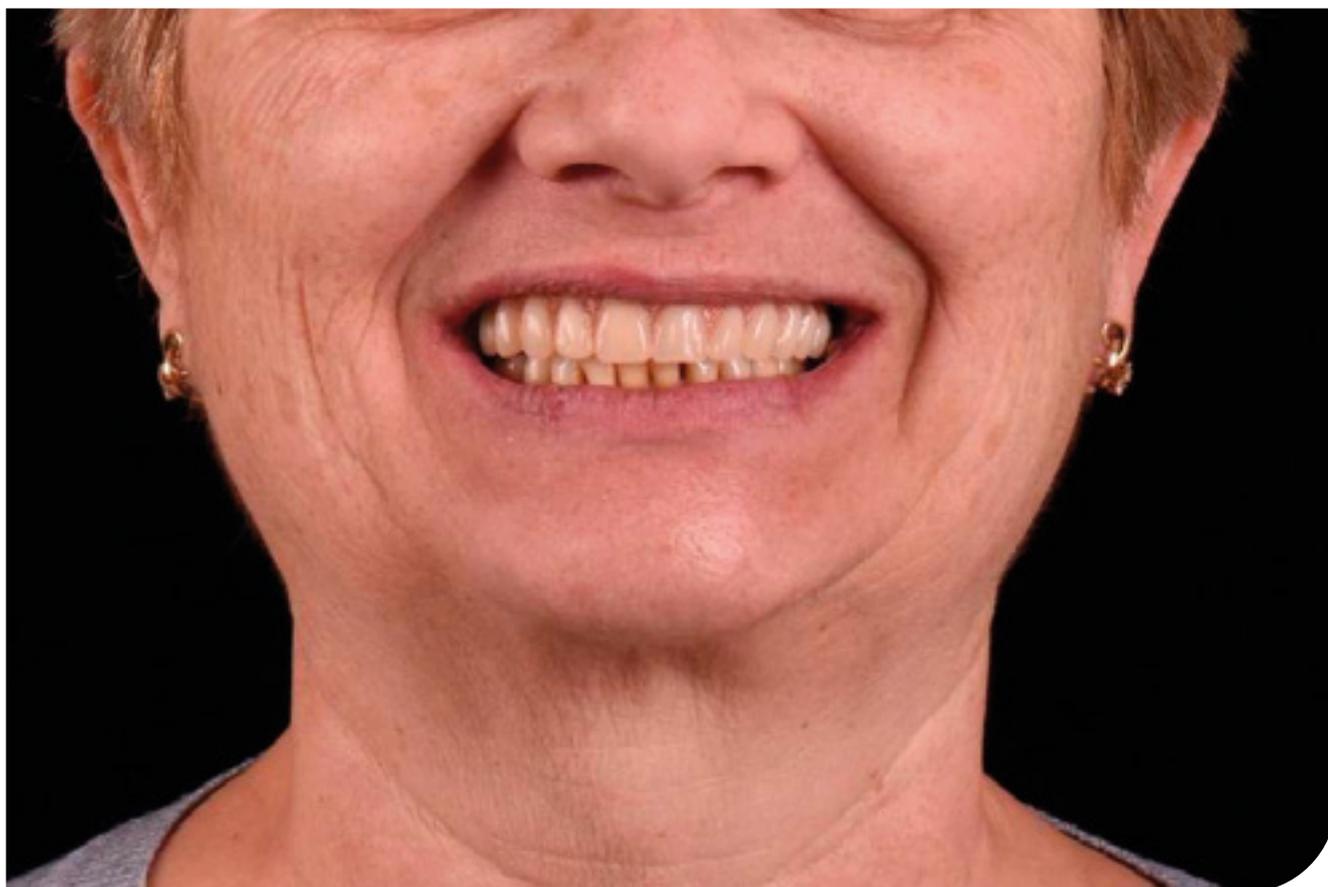
lateralidades, protusiva, retrusiva...

Hacemos una estructura compensada en la cual nuestro conector no ira por la mitad del diente, si no en cervical del diente y en encía, ya que no es necesario llevarlo a incisal de diente y que nos perjudique

posteriormente a la hora de darle naturalidad a la prótesis. Una vez que estos requisitos clínicos y protésicos están bien podemos crear naturalidad a la rehabilitación.

## TÉCNICA COLORES NATURALES







# GEALSI ASESORES



**GEALSI ASESORES**, es una firma dedicada al asesoramiento integral de empresas y autónomos.

Directamente especializada en laboratorios de **prótesis dental** desde hace más de **25 años**

Asesoría legal, penal, fiscal y urbanística, así como consultoría jurídica y legal.

Más de **20 años** nos preceden como asesores del Ilustre Colegio de Protésicos de la CAM

- Ofrecemos asesoramiento integral desde el inicio de tu actividad como protésico.

- Procedemos a realizar todas las gestiones AEAT, INSS, Reg. Mercantil, Com. de Madrid, Ayuntamiento, Seguros RC...

- Aseguramos actualización día a día en normativas, leyes y reformas del código penal que se encuentran en constante cambio.

- Realizamos estudios constantes de mercado para garantizar y mantener tu actividad.

## OFERTA ESPECIAL

OFRECEMOS DESCUENTOS ESPECIALES A COLEGIADOS



**PÍDANOS CUANTO ANTES INFORMACIÓN SIN COMPROMISO**

tel. 918734620 / 629046457

gealsi@gealsiasesores.es

Av. Luxemburgo, 18 (C.C. La Plaza, Local 1)



Cuando hablamos de colores naturales, hacemos referencia a unos colores bonitos pero reales, que se parezcan a los colores naturales que podemos encontrar en cualquier situación oral desde los rojizos más fuertes hasta los tonos más claros de los frenillos, papilas, bordes incisales, zonas cervicales, valor de diente, croma, translucidez, efectos y caracterizaciones.

¿Cómo sabemos si son naturales? Si prestamos atención, en los dientes y encías de nuestras personas más cercanas (ejercicio recomendable) y cocemos unas

muestras de masas de colores que tengamos (de las más fuertes a las más suaves) haciendo después una serie de fotografías y analizándolo con detenimiento, podemos ir eligiendo los tonos que elijamos que son más naturales y que se ven con más frecuencia descartando a su vez los que sean más artificiales o de un color menos auténtico.

## MUESTRAS DE COLORES

Para fabricar nuestras muestras de color tenemos que partir de los colores que hemos observado y





seleccionado como naturales, los cuales debemos conseguir con nuestras masas. Hoy en día, todas las casas que comercializan cerámica tienen una gran variedad de cerámicas. Hay que estudiarlas y elegir las que se adapten más a nuestras necesidades teniendo en cuenta los colores que queremos conseguir.

En nuestro caso trabajamos con Noritake y para conseguir los tonos que más nos gustan tomamos en cuenta otros sistemas cerámicos realizando varias comparativas o “muestras de color” y mezclando “stains, tissues y efectos” para llegar a los tonos que considerábamos más reales.

Posteriormente, han salido al mercado todos los tonos logrados en las muestras exceptuando algunas tonalidades. Con esta última explicación os queremos transmitir que muchas veces debemos tener claro a dónde queremos llegar y que medios debemos usar para conseguir el resultado deseado.

## COMUNICACIÓN CON EL ODONTÓLOGO

Es primordial que nuestro clínico tenga una guía

de color personalizada con las masas que usamos en el laboratorio para tener un color exacto o casi exacto. De esta manera podemos predecir mejor el resultado final.

**Con este método de comunicación, nuestro clínico nos podrá detallar de manera más concisa toda la información que él observa en la encía y el color del paciente y transmitírnosla perfectamente. La mayoría de veces usaremos fotos como método de comunicación ideal, aunque si tuviésemos oportunidad tomar nosotros mismos el color al paciente.**

En muchas ocasiones hay discrepancias del color real de las masas cerámicas una vez se ha realizado la cocción y el color que tenemos en nuestra guía.

## CARACTERIZACIÓN DE DIENTE

La gran mayoría de denticiones naturales poseen infinita variedad de colores y efectos que nos desafían en nuestro día a día. Uno de los motivos por los que escribimos este artículo es para intentar explicar cómo reproducimos nuestra estética rosa y blanca.

**www** colprodecam.org



En la web [www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org) tienes toda la información y actividades del Colegio.

Puedes interactuar y solucionar las gestiones que necesites, teniendo por supuesto también disponibles los teléfonos y la secretaría del Colegio.



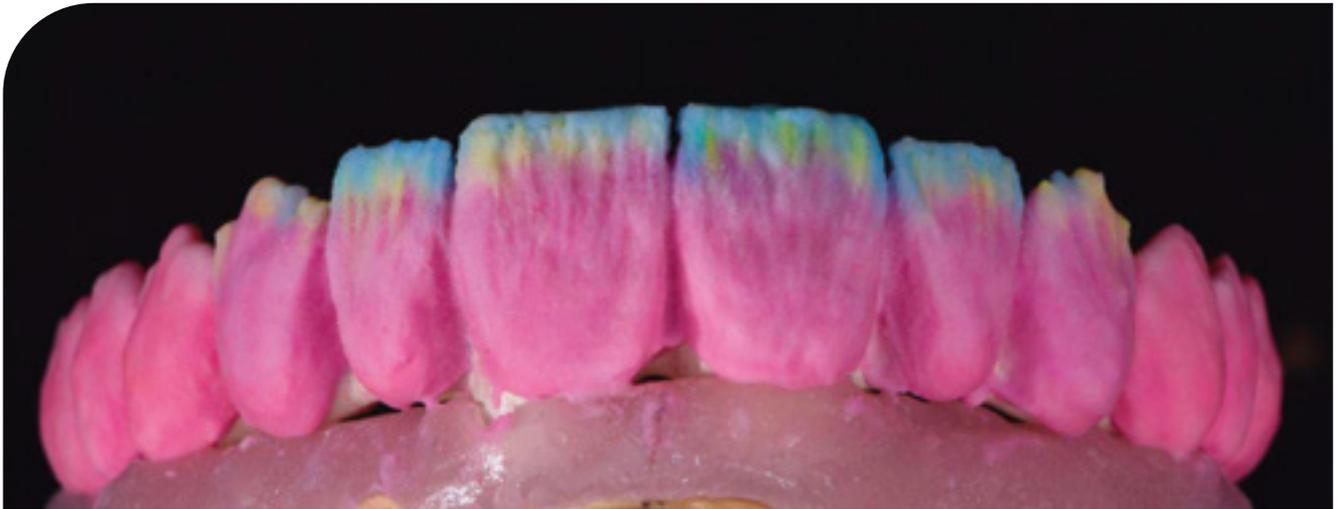
Existen en la naturaleza una gran variedad tipos de diente y encía. Éstos dependen del sexo, edad, morfología facial, etc.

Vamos a explicar paso a paso como realizamos nuestra encía y diente protésico, ilustrándolo con unas explicaciones e imágenes:

En nuestro caso nuestra primera cocción siempre haremos alusión al croma y a la translucidez que queremos obtener teniendo en cuenta la edad del paciente, efectos de dientes adyacentes, reflejos... y sobre todo la opinión del paciente, que siempre es nuestro mejor examen.

A raíz de ahí, podemos conseguir dichos efectos con "internal stains" (maquillaje interproximal, más saturación, efectos opales, intensificación de mamelones, cracks, descalcificaciones, etc...) y proseguir en una segunda cocción de cerámica con masas translúcidas. De esta manera conseguimos que el color dentinario salga desde el interior y no se desgaste nunca.

Una vez hayamos tenido en cuenta este protocolo de estratificación posteriormente siempre podemos matizar de cara al acabado con la combinación de la estética rosa.



## CARACTERIZACIÓN DE LA ENCÍA

Como hemos mencionado antes, existen gran variedad de colores y características asombrosas (recesiones, heridas, melanosis, etc...). En este artículo os mostramos como reproducimos estas características que nos encontramos en la naturaleza y poderlas copiar en nuestra encía protésica.

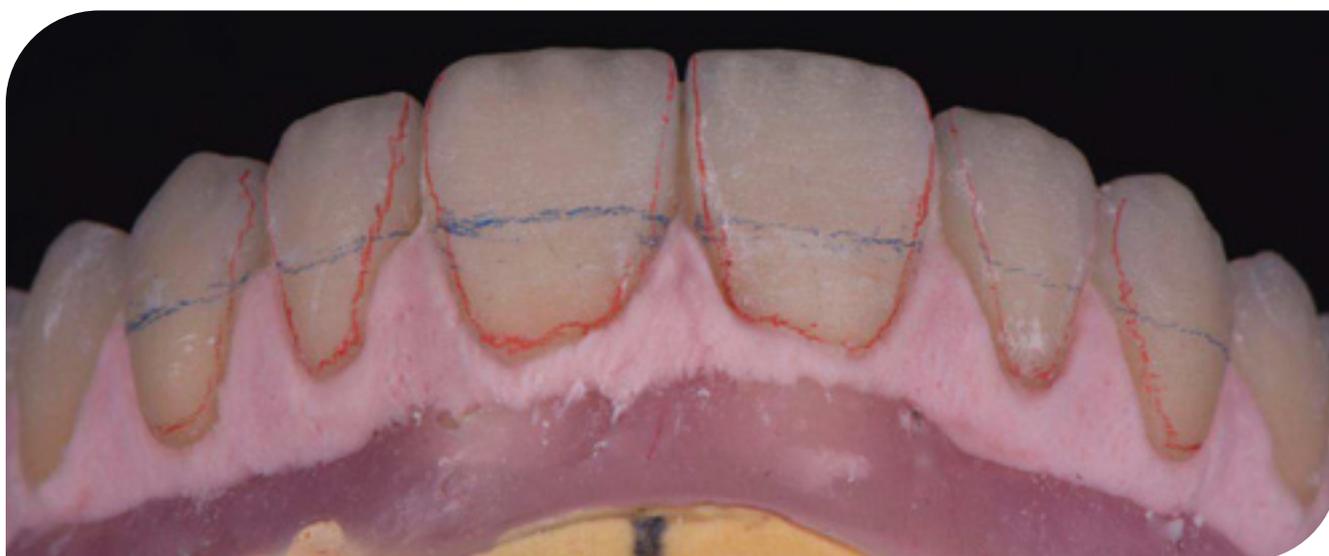
Respecto a la encía, existen biotipos muy distintos entre sí que vienen determinados por la forma de los dientes. A la hora de caracterizar con la encía protésica, aunque contemos con toda la información de los colores que nos ha transmitido el clínico, en ocasiones nos encontramos con características que resultan muy complicadas de reproducir. Podemos conseguirlas mezclando los stains con las masas cerámicas o controlar nuestra estética rosa matizando con un internal stain entre dos cocciones. Nuestro internal stain nos es de gran ayuda para copiar con garantía las características que nos encontramos en la encía de una forma más sencilla y predecible que con masas cerámicas. De esta

manera podemos reproducir lo que seamos capaces de imaginar para esa encía.

El internal stain es una herramienta que usamos en nuestro día a día tanto en estética rosa como en estética blanca. Los maquillajes internos de Noritake son cerámicos, no están hechos a partir de óxidos metálicos, lo que nos proporciona una buena vitalidad a la pieza dentaria ya que no bloquea la luz que pasa a través de la superficie cerámica y no produce efecto artificial.

Anteriormente para conseguir un “rojo sangre o rojo intenso”, en cualquier cerámica usábamos la masa más intensa rojiza y la mezclábamos con el maquillaje “red” de Noritake. Actualmente la masa “Dark Pink” nos aporta ese plus de profundidad para poder estratificar la estética rosa de manera correcta y así conseguir una mayor mimesis con la encía del paciente.

Posteriormente, una vez tengamos nuestra estructura intensa en surcos y zonas lejanas de la estética blanca, nos acercaremos al diente con tonos más -suaves y blanquecinos para no generar gran contraste con el diente.



Una de las cuestiones que comentamos con muchos compañeros protésicos es el de opacar de color rosa la estructura que soportará la encía. En nuestra opinión no es conveniente por dos motivos:

El primero es tener un suficiente espacio de estratificación en la estructura y el segundo se debe a que como tenemos masas cerámicas muy cromáticas y saturadas, conseguimos opacar el color con estas masas sin importar el opáquer de la estructura o Zirconio blanco, que por lo general es lo que tenemos debajo cuando hacemos este tipo de restauraciones.

No obstante, no está de más opacar la zona basal y de terminación de los implantes ya que son zonas que tendremos poco espacio para la cerámica.

## CARACTERIZACIÓN DE SUPERFICIE

Es muy importante para obtener una rehabilitación que imite la naturaleza además de usar las masas correctamente y hacer nuestro "internal stain", que copiemos fielmente la textura de dientes naturales y de

encía (piel de naranja, frenillos, papilas, lóbulos, líneas de crecimiento,...).

Respecto a la estética blanca está varios factores a tener en cuenta como mamelones,

lóbulos, planos del diente, periquimatías, cracks,... macro y micro textura.

Respecto a la estética rosa, consideramos que la piel de naranja existe en la mayoría de los casos naturales. Son un micro puntos pequeños y rugosos que se pueden observar en una mandarina o naranja. Esto nos puede ayudar a entender la caracterización natural de la encía, pero es necesario conocer cómo se comporta nuestro material cerámico después de las cocciones realizadas. La temperatura del glaseado es muy importante que esté muy controlada ya que tendrá que ver en los factores de textura mencionados anteriormente porque pueden eliminarlos, suavizarlos, etc. En nuestro caso preferimos completar nuestra rehabilitación después de glaze con un pulido y abrillantado manual ya que así conseguimos un brillo natural y evitamos que las zonas texturizadas no se conviertan en áreas de retención de placa bacteriana



## MIMETISMO E INTEGRACIÓN

La integración es la característica más importante por todos los protésicos en el momento de colocar un caso en boca.

Respecto a la mimetización la podemos definir como una simbiosis entre lo natural y lo artificial con el fin de alcanzar una buena estética y funcionalidad y por consiguiente una buena integración con el medio natural que lo rodea.

Para ello, en nuestra estratificación tenemos la costumbre de usar una masa translúcida pura para que

nuestra rehabilitación protésica se integre y mimetice correctamente.

## CONCLUSIÓN

En este artículo podemos ver técnicas aplicables en nuestro día a día en el laboratorio tanto en estética blanca como en rosa y de esta manera facilitarle al clínico las masas cerámicas que empleamos en nuestro día a día, para que él nos pueda transmitir la información con exactitud que pueda observar en la cavidad oral.

Toda esta información esperamos que os sirva de ayuda para conseguir unos resultados óptimos más





naturales. Lo que queremos transmitir es que tenemos que tener la capacidad de conocer los materiales con los que trabajamos y saberlos manejar de tal manera que el caso recibido por el clínico lo podamos solucionar exitosamente. Para ello hay que cruzar el límite y desafiar a la naturaleza y a nosotros mismos.

La resolución de estos casos no es posible sin la práctica diaria de muchas horas en el laboratorio y “jugar”

con nuestros materiales para que el resultado que nos den sea un medio de enseñanza para aplicarlo en la imitación de la naturaleza. Hay que tener muy claro que para lograr nuestras metas hay que salir de nuestra zona de confort y “lanzarse a la piscina”. Cuando comencemos a conseguir ciertos objetivos que nunca pensaríamos que podríamos lograr, empezaremos a disfrutar gracias a la sensación de bienestar que nos produce y aun así solo estaremos en la mitad del camino.



# ¿Quieres estar al día del sector de la prótesis dental?

## BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN

PARA LA EDICIÓN DIGITAL DE CAPITAL DENTAL,  
REVISTA INFORMATIVA DE COLPRODECAM

### Datos de envío

(remite tus datos a [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org) indicando en el asunto "suscripción online a la revista Capital Dental").

Nombre: \_\_\_\_\_

Apellidos: \_\_\_\_\_

Dirección: \_\_\_\_\_

Localidad: \_\_\_\_\_

C. P.: \_\_\_\_\_

Provincia: \_\_\_\_\_

Teléfono: \_\_\_\_\_

Correo electrónico: \_\_\_\_\_

Profesión (señalar):

Protésico dental colegiado en: \_\_\_\_\_

Odontólogo.

Higienista dental.

Otra profesión \_\_\_\_\_

Estudiante.

NOTA: De acuerdo con lo establecido en la Ley Orgánica 15/99 de Protección de Datos Personales se informa al suscriptor de la revista, el cual acepta, la incorporación de sus datos personales a los ficheros automatizados y manuales existentes en el Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, que se conservarán en el mismo con carácter confidencial, a los solos efectos de estadística, control de envíos y pagos. El responsable del fichero es el Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, pudiendo el interesado ejercitar sus derechos de información, rectificación y cancelación ante dicha corporación en el domicilio sito en Calle Doctor Esquerdo, 166, 1º E, 28007 Madrid.

# ¿Es realmente útil para los laboratorios de prótesis dental tener redes sociales?

Autor: Antonio Pugliese.

Como consultor en estrategia digital, frecuentemente me encuentro con sectores que dudan sobre la utilidad o idoneidad de las redes sociales para su negocio. Uno de estos sectores es el de los laboratorios de prótesis dental. “¿Realmente necesitamos redes sociales si no trabajamos de cara al público?”, suelen dudar. Mi respuesta, con matices, suele ser un claro sí. Pero no porque esté de moda o por la necesidad de “estar presente”, sino porque las redes sociales pueden ser un aliado estratégico si se usan correctamente. A continuación, te cuento los principales factores a tener en cuenta:

## El valor estratégico de las redes sociales

En primer lugar, debemos replantear la función de las redes sociales más allá de su uso tradicional como un canal de interacción directa con consumidores finales. Los laboratorios de prótesis dental no trabajan con pacientes, sino con dentistas y clínicas, lo que podría hacer pensar que su presencia en redes sociales no tiene mayor importancia. Sin embargo, aquí reside el principal error: en un mundo tan saturado como en el que vivimos, las redes sociales son fundamentalmente un espacio para conectar, educar y posicionar, no tanto para vender, al menos no directamente.

### 1. Conexión profesional

Plataformas como LinkedIn son un terreno en auge para establecer relaciones B2B (business-to-business). Un laboratorio con una presencia activa y profesional puede construir conexiones sólidas con clínicas dentales, dentistas, proveedores y otros actores del sector. Esto no solo aumenta la visibilidad, sino que también fomenta la confianza y el prestigio.

### 2. Educación y relevancia

Las redes sociales permiten posicionarse como líderes en el sector compartiendo contenido educativo. Hablar de innovaciones en materiales, mostrar procesos de fabricación o explicar los beneficios de tecnologías como el diseño CAD/CAM o la impresión 3D, elevan al laboratorio de un mero proveedor a un socio estratégico en el servicio que ofrecen las clínicas dentales a sus pacientes.

### 3. Reconocimiento y diferenciación

El mercado de los laboratorios de prótesis dental está saturado y especialmente en grandes ciudades funciona bajo criterios de precio. Una presencia cuidada en redes puede destacar a un laboratorio por su calidad, innovación y capacidad de servicio. Cuando un dentista ve publicaciones consistentes y de calidad, es más probable que confíe en un laboratorio específico.

## ¿Cuáles son las barreras?

Por supuesto, no todo es color de rosa. Hay barreras que tener en cuenta a la hora de establecer una estrategia de redes sociales para un laboratorio de prótesis dental:

### 1. Falta de relación directa con pacientes

A diferencia de las clínicas dentales, los laboratorios no tienen una audiencia inmediata de consumidores finales. Esto puede hacer sentir que el esfuerzo en redes no tenga un retorno claro. Sin embargo, no hay que perder de vista que el público objetivo no son los pacientes, sino las clínicas dentales y otros profesionales del sector.

### 2. Tiempo y coste

Crear contenido de calidad requiere tiempo, planificación y, en algunos casos, presupuesto. Esto puede desincentivar a los laboratorios, que en su mayoría ni se plantean tener un equipo dedicado al marketing digital o contratarlo externamente. Sin embargo, con una estrategia adecuada, incluso publicaciones ocasionales pueden tener un impacto muy positivo.

### 3. Desconocimiento del medio

Muchos técnicos y dueños de laboratorios no están familiarizados con el uso de redes sociales de forma profesional, lo que puede llevar a una gestión poco efectiva.

## ¿Qué tan útil es realmente?

La utilidad de las redes sociales debe estudiarse siempre en cada caso, y para un laboratorio de prótesis

dental su efectividad dependerá del enfoque. Si se abordan como un canal de publicidad, su utilidad será escasa. Pero si se entienden como una herramienta para construir relaciones, educar y generar visibilidad en un sector competitivo, el potencial es inmenso.

## Casos de uso

- **Demostrar experiencia:** Publicar casos de éxito (respetando siempre la confidencialidad), procesos de fabricación o innovaciones tecnológicas.
- **Establecer confianza:** Mostrar el rostro humano del laboratorio, presentando al equipo técnico o destacando valores corporativos.
- **Fortalecer relaciones:** Interactuar con clínicas dentales, dentistas y proveedores para establecer vínculos profesionales.

## Conclusión: Un sí, pero condicionado

Plantearse la utilidad de las redes sociales para un laboratorio de prótesis dental no es una cuestión de sí o no, sino de cómo. Si el laboratorio está dispuesto a invertir esfuerzo en crear una estrategia alineada con sus objetivos de negocio, las redes sociales serán una herramienta poderosa para diferenciarse, conectar y crecer. Sin embargo, si lo que se pretende es estar en redes sin planificación, simplemente por estar, el resultado será una pérdida de tiempo y recursos.

En definitiva, para un laboratorio de prótesis dental puede ser muy positivo estar presente en redes sociales, pero solo si se va a hacer con propósito y estrategia. Al fin y al cabo, incluso un negocio que opera “en la trastienda” puede liderar su sector y diferenciarse desde el escaparate que supone el entorno digital.



# ASOPRODENTES

Asociación de Protésicos Dentales de España

**¿Quiénes somos?** Asoprodentes es una asociación sin ánimo de lucro que desde 2007 (anteriormente Nueva Mutua de Previsión Social de los Protésicos Dentales de España. MUPRODENT, fundada en 1953), constituida al amparo de la Ley Orgánica 1/2002 de 22 de marzo, con personalidad jurídica y plena capacidad de obrar. Tanto la asociación como anteriormente la Mutua han sido fundadas y gestionadas por los propios protésicos dentales. Al ser una entidad sin ánimo de lucro, todos los beneficios que se generan recaen en los propios asociados; es decir, cuantos más protésicos suscriban sus seguros a través de Asoprodentes, mejores beneficios se obtienen.

***Los mismos seguros pero más baratos,  
sin perder antigüedad ni beneficios***

Trabajamos mediante convenios con las siguientes aseguradoras:



Contactar con Adelaida o Estela, Tel. **91 378 15 87 - 902 102 400**  
[adelaida.blanco@sanitas-salud.com](mailto:adelaida.blanco@sanitas-salud.com)



Seguros de Responsabilidad Civil, Hogar y Laboratorio  
Contactar con Felisa, Tel. **91 413 88 11**  
[felisaiz@araplazacorreduriadeseguros.es](mailto:felisaiz@araplazacorreduriadeseguros.es)



Seguros de Salud, Hogar y Laboratorio  
Contactar con Jesús Beca, Tel. **91 172 56 73 - 685 92 64 04**  
[comercial@asesores-seguros.es](mailto:comercial@asesores-seguros.es)



Contactar con Víctor Pérez González, Tel. **91 429 48 13 - 656 83 16 35**  
[victorpg2908@gmail.com](mailto:victorpg2908@gmail.com)



Con esta aseguradora somos agentes externos, por lo que trabajamos todos sus productos (Salud, Vida, Planes de Pensiones, etc.) más económicos. Oferta muy interesante de baja laboral.

Contactar con Silvia Ruiz-Pita Martínez, Tel. **607 59 73 13 - 669 37 34 46**  
[ruizpit@mapfre.com](mailto:ruizpit@mapfre.com)

**PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE LAS OFERTAS, CONSULTAR CON LAS ASEGURADORAS**

# BOLSA DE EMPLEO COLPRODECAM

¿Buscas trabajo  
como protésico  
dental?

¿buscas un  
profesional para  
tu laboratorio?

## Ventajas



### PARA DEMANDANTES

1

**Servicio exclusivo** para protésicos dentales colegiados de COLPRODECAM.

2

**Oportunidad** de empleo o de mejora del actual como protésico dental.

3

Las ofertas publicadas son **actualizadas** continuamente.

4

Bolsa de empleo **accesible** desde cualquier dispositivo.



### PARA EMPRESAS

1

Publica tu anuncio de forma **cómoda y sencilla** por teléfono o por correo electrónico.

2

Recibe candidaturas solo de protésicos dentales colegiados, **garantía de formación y profesionalidad**.

3

**Servicio gratuito** para la empresas del sector (laboratorios, depósitos dentales, casas comerciales, etc.).



### MÁS INFORMACIÓN COLPRODECAM

Servicio de Bolsa de Empleo  
Tel. 91 758 02 38/39  
[www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org)  
[info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)

### Se traspasa laboratorio de prótesis dental

por jubilación, en Madrid funcionando al 100%. Se entrega importante cartera de clientes. Interesados contactar en el siguiente número de teléfono:

**Tel. 627 46 36 33**

### Se vende

laboratorio dental en MADRID, polígono de Vallecas, 120 m<sup>2</sup>. funcionando, con cartera de clientes y todas las licencias en vigor.

### OPORTUNIDAD

**LLAMAR Tel. 636 72 55 88**

### SE VENDE POR JUBILACIÓN

Laboratorio dental en Madrid totalmente equipado.

Las secciones de removible, fija e implantes, Cad Cam, impresora 3d Nexdent.

Con laser. Todas las licencias activas y personal trabajando titulado y colegiado  
Con buena cartera de clientes y buenos resultados demostrables..

**CONTACTAR CON BEGUI**

**Tel. 685 96 84 43**

### SE VENDE POR JUBILACIÓN

laboratorio de prótesis dental en Collado Villalba (Madrid), con Licencia Municipal y Licencia Sanitaria, local incluido 70 m cuadrados, maquinaria y clientes, actualmente en funcionamiento.

**Contacto: Ramón Alcolado**

**Tel. 661 477 250**

**Se vende**

Escáner dental EVO de Prothecno.  
Muy poco uso. Marzo del 22. Sistema  
ceratomic. Precio: 5.500 €+ ordenador  
con programa 1.000 €. Pack completo  
6.000 €. Acepto prueba.

**Contactar con Luis Burgos:**

**Tel. 91 637 03 63**

**Se vende laboratorio  
dental en Madrid, de  
120 m<sup>2</sup>**

Con doce puestos de trabajo.  
Actualmente funcionando con  
buena cartera de clientes y  
todas sus licencias: sanitarias  
y municipales en vigor.

**Contacto:**

**Tel. 665 24 78 64**

**Se vende:**

- Vendo tornillos de ortodoncia,  
escayola tipo IV, crisoles.
- Fresadora Bredent modelo  
BF1, como nueva. Con  
micromotor.
- Carro porta botellas de  
oxígeno y butano, con botellas  
incluidas.
- Productos consumibles.

**Contactar con Luis:**

**Tel. 655 13 42 77**

Si está interesado en publicar un anuncio en esta sección de **CAPITAL DENTAL**, escribanos a

**[info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)**

con el texto del anuncio a publicar y sus datos de contacto. El anuncio se publicará en la siguiente edición de la revista siguiendo el calendario de cierre de Redacción

(el Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid actúa como canal de comunicación de estos anuncios y en ningún momento es responsable de su veracidad).

# Convenios de Colaboración



¿Sabes que ser colegiado de COLPRODECAM tiene muchas ventajas? A continuación reseñamos los convenios de colaboración que el Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid tiene suscritos con diversas empresas y que suponen interesantes descuentos para los colegiados. En nuestra web se puede ampliar la información sobre dichos convenios y consultar los últimos firmados por nuestra entidad:

[www.colprodecam.org/servicios-y-convenios](http://www.colprodecam.org/servicios-y-convenios)

## B Sabadell

### Banco Sabadell

Ofrece productos bancarios con unas condiciones especiales a los colegiados.

Tel. 902 323 555  
[www.bancsabadell.com](http://www.bancsabadell.com)



### El Corte Inglés-Venta de Entradas

Ofrece descuentos de hasta el 50% a los colegiados en la adquisición de entradas para espectáculos a través de la web:

[www.elcorteingles.es/entradas/colprodecam](http://www.elcorteingles.es/entradas/colprodecam)



### Escuela Técnica de Enseñanzas Especializadas (ETEE)

Ofrece a todos los familiares de los colegiados un 10% de descuento sobre el importe total del ciclo formativo de Prótesis Dental

Tel. 91 534 70 84  
[www.etees.es](http://www.etees.es)



### Faunia-Campamentos de Verano

Faunia, Parque Temático de la Naturaleza, ofrece condiciones especiales para los colegiados en los campamentos de verano que organiza en sus instalaciones.

Tel. 91 154 78 82  
[www.faunia.es](http://www.faunia.es)  
[campamentos@faunia.es](mailto:campamentos@faunia.es)



### Forlopd (Consultoría de Protección de Datos)

Ofrece condiciones especiales a colegiados y familiares en la adaptación de su empresa a la actual legislación de protección de datos.

Tel. 667 579 383 (Javier Bernal)  
[www.forlopd.es](http://www.forlopd.es)



### Global Team Solutions

Ofrece condiciones especiales a los colegiados en sus servicios de mensajería y transportes.

Tel. 669 904 968  
(Miguel Ángel Herrero).  
[www.globalteamsolutions.eu](http://www.globalteamsolutions.eu)



## HM Hospitales: pruebas Covid-19

HM Hospitales ofrece precios especiales para los protésicos dentales colegiados de Madrid para la realización de las pruebas Covid-19.

Más información, en el área de Servicios y Convenios de nuestra web

[www.colprodecam.com](http://www.colprodecam.com)



## SUITE GENERIS

### Hotel Suites Generis (Córdoba)

Ofrece la promoción Pack de Bienvenida a colegiados de COLPRODECAM y familiares (vigente hasta octubre de 2023) así como un 20% de descuento.

**Hotel Suites Generis**  
Tel. 957 10 00 00  
[www.suitegeneris.es](http://www.suitegeneris.es)



## Imagina Travel

Paquetes turísticos con ofertas especiales para colegiados de COLPRODECAM que se actualizan cada mes. Aquellos interesados deberán identificarse como parte del colectivo de COLEGIADOS DE COLPRODECAM (protésicos dentales colegiados de Madrid) para beneficiarse de estas ofertas.

**Departamento de Colectivos**  
Tel. 603 44 41 02



## Inprex

Ofrece servicios en materia de prevención de riesgos laborales en unas condiciones económicas beneficiosas para aquellos colegiados interesados.

**Eva Méndez del Valle, directora técnica comercial de Inprex**  
(Tels. 616 055 092 y 91 134 14 40)



## Más de Flores, S. L.

Ofrece un 20% de descuento a los colegiados en cualquier de sus productos o servicios de jardinería y floristería entre los que se encuentran ramos, coronas, montajes para eventos, bodas y presentaciones, mantenimiento de jardines, etc.

Tel. 91 550 10 20.  
[www.masdeflores.com](http://www.masdeflores.com)



## Opesa

Ofrece a todos los colegiados condiciones especiales para la formación en cursos de Prótesis Dental así como en la formación en ciclos formativos de grado medio y superior.

Tel. 91 402 70 62  
[www.opesafp.com](http://www.opesafp.com)



## Paradores de Turismo

Los colegiados y los familiares que viajen con ellos puede beneficiarse de un 10% de descuento sobre la "Tarifa Parador" en todos los establecimientos de esta cadena hotelera.

**Reservas: Tel. 91 374 25 00,**  
[reservas@paradores.es](mailto:reservas@paradores.es)  
Directamente en el Parador elegido.



## Tintaymedia

Diseño gráfico, maquetación, impresión, de todo tipo de piezas publicitarias. Programación, desarrollo y mantenimiento de páginas web. PRECIOS ESPECIALES.

Tel. 654 40 96 41 (Miguel Ángel)  
[malopez@tintaymedia.com](mailto:malopez@tintaymedia.com)  
[www.tintaymedia.com](http://www.tintaymedia.com)



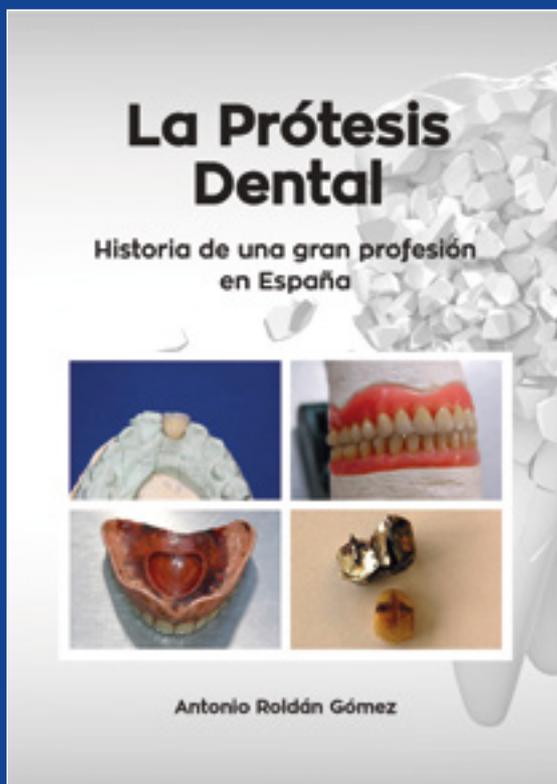
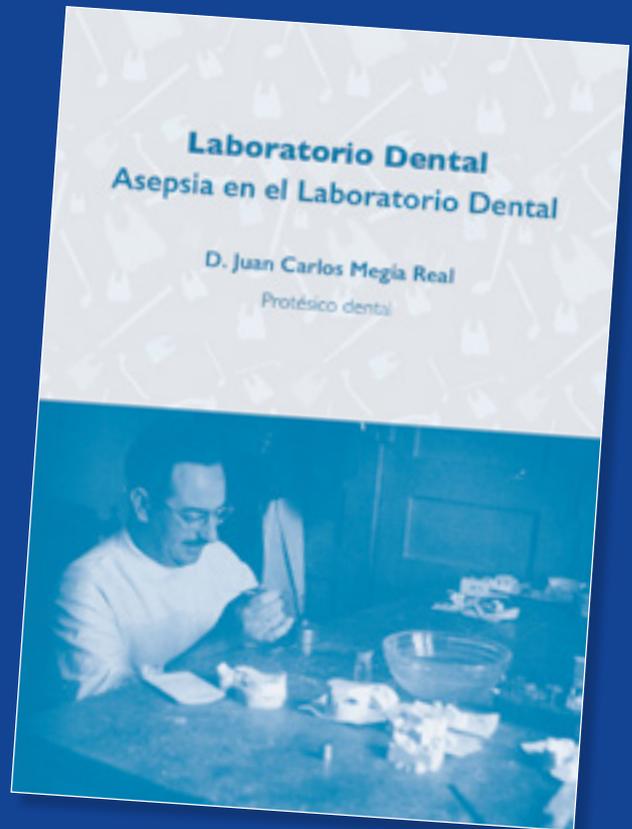
## Viajes Transocean

Ofrece un 6% de descuento sobre paquetes vacacionales (cruceros, circuitos y hoteles) a todos los colegiados y familiares previa presentación del carnet de colegiado.

Tel. 91 319 19 43  
[www.transocean.es](http://www.transocean.es)

# Novedades editoriales de COLPRODECAM

“Asepsia en el laboratorio dental” es un completo manual en el que se describe el proceso de limpieza y desinfección y se indican los productos adecuados en las diferentes áreas del laboratorio. Contiene información actualizada sobre los protocolos de actuación ante el Covid-19. Su objetivo, según su autor Juan Carlos Megía, es “establecer una serie de procedimientos y protocolos con el fin de mantener los laboratorios libres de contaminación ambiental y tener un área de trabajo segura, limpia y lo más saludable posible”.



“La prótesis dental. Historia de una gran profesión en España” se edita coincidiendo con el vigésimo aniversario de la constitución de COLPRODECAM. Según su autor, Antonio Roldán, “el principal objetivo de esta obra es conocer quiénes, cómo y por qué lucharon, desde el inicio, por desarrollar unas técnicas en el trabajo diario y dignificar una profesión, la del protésico dental. El segundo objetivo es conocer cómo se ha desarrollado el largo camino para obtener lo que hoy disfrutamos como normal: nuestra titulación”.

Los protésicos dentales colegiados de Madrid pueden recoger su ejemplar gratuito de cada uno de estos libros en la sede de COLPRODECAM en su horario habitual:

Lunes a viernes, de 10:00 a 15:00 h.

Lunes y jueves, de 16:30 a 20:30 h.

**COLPRODECAM**

Calle Doctor Esquerdo, 166; 28007 Madrid

Tel. 91 758 02 38

[info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)



# La cuota colegial sale rentable



## ¡compruébalo!



### Realización de la declaración de la Renta

Su valor es de 95 € (para el colegiado está incluido en su cuota).



### Tramitación de la Licencia Sanitaria

Su valor es de 600 € (para el colegiado está incluido en su cuota).



### Seguro de Responsabilidad Civil

Su valor es de 370 € (para el colegiado está incluido en su cuota).



### Seguro de Vida Colectivo

Indemnización de 1.000 €.

**TOTAL: 1.255 €**  
**Cuota anual de colegiación: 360 €**  
**AHORRO: 895 €**

# El aliado de tu laboratorio

- ❖ **Sinterizado**  
en Cr-Co y titanio
- ❖ **Fresado en zirconio**  
monocapa y multicapa
- ❖ **Fresado en PMMA**  
y composites cerámicos
- ❖ **Fresado**  
en Cr-Co y titanio
- ❖ **Remecanizado**  
en Cr-Co y titanio



**PromeDent**  
GROUP

[www.promedentcadcam.com](http://www.promedentcadcam.com)

91 173 12 58 • 91 005 95 58

